

Business Coaching - Profile -



R·M·C

RAHE MANAGEMENT CONSULTANTS
PERSONAL- & MANAGEMENTBERATUNG

» Gute Gründe für das Coaching



Coaching verstehen wir wie der Deutsche Bundesverband Coaching e.V. als „**professionelle Beratung, Begleitung und Unterstützung von Personen mit Führungs-/ Steuerungsfunktionen und von Experten in Unternehmen und Organisationen**. Zielsetzung von Coaching ist die Weiterentwicklung von individuellen oder kollektiven Lern- und Leistungsprozessen bzgl. primär beruflicher Anliegen. Als ergebnis- und lösungsorientierte Beratungsform dient Coaching der Steigerung und dem Erhalt der Leistungsfähigkeit“.*

Inhaltlich ist Coaching eine Kombination aus individueller Unterstützung zur Bewältigung verschiedener Anliegen und persönlicher Beratung. In einer solchen Beratung wird der Klient durch den Coach angeregt, eigene Lösungen zu entwickeln. Der Coach ermöglicht das Erkennen von Problemursachen und dient daher zur Identifikation und Lösung der zum Problem führenden Prozesse. Der Klient lernt so im Idealfall, seine Probleme eigenständig zu lösen, sein Verhalten und seine Einstellungen weiterzuentwickeln und effektive Ergebnisse zu erreichen. Ein grundsätzliches Merkmal des professionellen Coachings ist die **Förderung der Selbstreflexion und -wahrnehmung und die selbstgesteuerte Erweiterung bzw. Verbesserung der Möglichkeiten des Klienten bzgl. Wahrnehmung, Erleben und Verhalten**.

Der Markt an Coaching-Anbietern ist kaum noch zu überblicken; die oft genannten Qualifikationen sind häufig für den Laien schwer zu beurteilen. Letztlich ist es für Coaching und individuelle Beratung entscheidend, ob der Coach - neben seiner Qualifikation und seiner bisherigen beruflichen Erfahrung - zum Klienten passt. Eine fachlich solide Ausbildung, psychologisches und wirtschaftliches Fachwissen sowie mehrjährige relevante Berufserfahrung sollten die Grundvoraussetzungen für einen professionellen Business Coach sein.

Coachinganlässe

Die Anlässe, einen Coach zu beauftragen, sind vielfältig.

Einige der Themenstellungen können sein:

- Business Coaching für Management und Führungskräfte in Change Prozessen
- Konflikt- und Karrierecoaching
- Executive Coaching
- Persönlichkeitsentwicklung
- Verhaltenstraining
- Übernahme von Führungsverantwortung oder von neuen Teams (Selbstverständnis, Entwicklung von Kompetenzen)
- Abbau von inter- und intrapersonalen Spannungen im Arbeitsumfeld
- Themenbezogenes Coaching nach Zieldefinition und Auftragsklärung mit dem Klienten und Auftraggeber

Personaldiagnostik

Eignungsdiagnostik
Bewerbersauswahl
Potenzialanalyse
Management Audits
360°-Assessments
Mitarbeiterbefragungen

Personalberatung

Executive Search
Systemisches Business-Coaching
Personalentwicklung
Nachfolgeplanung



Managementberatung

Projektsteuerung / Change Management
Schulungen / Seminare
Keynote Speaking

KOOPERATIONSPARTNER DER
RUHR
UNIVERSITÄT
BOCHUM

RUB

Herausgeber:
Rahe Management Consultants
Personal- & Managementberatung
Inhaber: Carsten Rahe
Klarastr. 62
45663 Recklinghausen
Telefon: 02361-94337-90
E-Mail: office@rahe-consultants.com

* Definition siehe DBVC - Deutscher Bundesverband Coaching e.V.

A portrait of Carsten Rahe, a middle-aged man with grey hair and glasses, wearing a dark suit jacket over a light blue striped shirt. He is smiling and looking towards the camera. The background is a blurred office interior with large windows.

Carsten Rahe

Inhaber

» Coaching Profil: Carsten Rahe

Beruflicher Hintergrund

Mehr als 15 Jahre internationale Führungserfahrung im Management deutscher und internationaler börsennotierter Konzerne in den Bereichen Human Resources, Corporate Development & Strategy sowie Sanierungs- & Restrukturierungsmanagement

Ausbildung

- Studium der Ev. Theologie / Psychologie
- Ruhr-Universität Bochum
- Studium der Wirtschaftswissenschaften
- Ruhr-Universität Bochum / Fern-Universität Hagen
- Systemischer Coach
- INeKO Institut- Universität zu Köln

Coaching Schwerpunkte

- Business Coaching für Management und Führungskräfte in Change Prozessen
- Executive Coaching
- Konflikt- und Karrierecoaching
- Persönlichkeitsentwicklung
- Verhaltenstraining
- Orientierung in Strategieprozessen
- Coaching bei Übernahme von Führungsverantwortung oder von neuen Teams (Selbstverständnis, Entwicklung von Kompetenzen)
- Themenbezogenes Coaching nach Zieldefinition und Auftragsklärung mit dem Klienten und Auftraggeber

Coaching Tools

- Personenzentrierte Gesprächsführung nach Carl Rogers
- Tools und Interventionen des systemischen Coachings
- Transaktionsanalyse
- Systemische Aufstellungen
- Hypnotherapeutische und systemische Konzepte nach Milton Erickson / Gunther Schmidt

Branchenschwerpunkte Coaching

- Handel
- Konsumgütersektor
- Verpackungsindustrie
- Automobilindustrie
- Maschinenbau
- Dienstleistungssektor
- Banken / Versicherungen

Kontakt

Telefon: +49 2361 - 94337 - 91

Mobil: +49 152 - 5350 2342

E-Mail: carsten.rahe@rahe-consultants.com

Skype: carsten.rahe



Tanja M. Rahe

Senior Consultant

» Coaching Profil: Tanja M. Rahe

Beruflicher Hintergrund

10 Jahre Berufs- und Führungserfahrung im Krankenkassen-, Sozialversicherungs- und Gesundheitswesen sowie 4 Jahre im Recruiting- und Consultingbereich und der Durchführung personal- und eignungsdiagnostischer Verfahren

Ausbildung

- Studium der Psychologie (Schwerpunkt Arbeits- und Organisationspsychologie)
- NLP-Master (DVNLP)

Coaching Schwerpunkte

- Business Coaching für Management und Führungskräfte in Change Prozessen
- Executive Coaching
- Konflikt- und Karrierecoaching
- Persönlichkeitsentwicklung
- Verhaltenstraining
- Orientierung in Strategieprozessen
- Coaching bei Übernahme von Führungsverantwortung oder von neuen Teams (Selbstverständnis, Entwicklung von Kompetenzen)
- Themenbezogenes Coaching nach Zieldefinition und Auftragsklärung mit dem Klienten und Auftraggeber

Coaching Tools

- Tools des systemischen Coachings
- Coaching Tools der neurolinguistischen Programmierung
- Hypnotherapeutische und systemische Konzepte nach Milton Erickson
- Personenzentrierte Gesprächsführung nach Carl Rogers
- Transaktionsanalyse

Branchenschwerpunkte Coaching

- Handel
- Konsumgütersektor
- Gesundheitswesen
- Verpackungsindustrie
- Automobilindustrie
- Dienstleistungssektor
- Banken / Versicherungen

Kontakt

Telefon: +49 2361 - 94337 - 92
 Mobil: +49 152 - 5350 2174
 E-Mail: tanja.rahe@rahe-consultants.com
 Skype: tanja.rahe



R·M·C

RAHE MANAGEMENT CONSULTANTS
PERSONAL- & MANAGEMENTBERATUNG

KLARASTR. 62 • 45663 RECKLINGHAUSEN
TELEFON: 02361-94337-90 • E-MAIL: OFFICE@RAHE-CONSULTANTS.COM